

No. Ref : 018 / OPERATION/ VDP/ EXT/ V/ 2022
Perihal : **Perjanjian Kerja Sales Marketing Freelancer**
Lamp : -

SURAT PERJANJIAN KERJA

Pada hari ini, **xxxx** tanggal **xx** Bulan **Mei** tahun **2022** (**xx-05-2022**) bertempat di Jakarta, telah diadakan kesepakatan antara pihak-pihak:

1. Nama : **ANTONIUS HARI SAPTOADISA**
Jabatan : **BUSINESS OPERATIONAL**
No. Identitas : 3175071005800020
Alamat : Jl. Petogogan I No.37, RW.5, Gandaria Utara, Kec. Kby. Baru,
Kota Jakarta Selatan, Daerah Khusus Ibukota Jakarta 12170

dalam hal ini bertindak untuk dan atas nama PT. VIZACOMM DINAMIKA PARIWARA, selaku BUSINESS OPERATIONAL, berkedudukan di Jakarta, **Indonesia** yang selanjutnya dalam Perjanjian ini disebut **PIHAK PERTAMA**.

2. Nama : **XXXXXXXXXXXXXXXXXX**
Jabatan : **XXXXXXXXXXXXXXXXXX**
No. Identitas : **XXXXXXXXXXXXXXXXXX**
Alamat : **XXXXXXXXXXXXXXXXXX**
XXXXXXXXXXXXXXXXXX

dalam hal ini bertindak untuk dan atas nama Pribadi, yang selanjutnya dalam Perjanjian ini disebut **PIHAK KEDUA**.

PIHAK PERTAMA dan **PIHAK KEDUA** yang selanjutnya secara bersama-sama disebut **PARA PIHAK** dengan ini menerangkan terlebih dahulu :

1. Bahwa **PIHAK PERTAMA** adalah Perusahaan yang bergerak dalam bidang **360° MARKETING Agency**, berkedudukan dan berdomisili di Jakarta.
2. Bahwa **PIHAK KEDUA** adalah seorang yang bekerja secara individu (Freelance) sebagai Sales Marketing, yang berkedudukan dan berdomisili di Jakarta.
3. Bahwa **PIHAK PERTAMA** dalam hal ini bermaksud menggunakan Jasa **PIHAK KEDUA**, sebagai Freelance Sales Marketing.

PARA PIHAK dalam kedudukannya sebagaimana tersebut diatas, setuju dan sepakat untuk mengikatkan diri dalam perjanjian ini, dengan syarat-syarat dan ketentuan-ketentuan sebagai berikut :

PASAL 1

RUANG LINGKUP

1. **PARA PIHAK** bersepakat untuk melakukan hubungan kerja dalam hal Sales Marketing Freelance.
2. **PARA PIHAK** sepakat bahwa **PIHAK KEDUA** bertindak sebagai Sales Marketing Freelance **PIHAK PERTAMA**.
3. Sebagai Sales Marketing Freelance, **PIHAK KEDUA** mempunyai kewajiban untuk mencari klien baru dan melakukan penjualan product dari **PIHAK PERTAMA**.

PASAL 2

KEWAJIBAN PARA PIHAK

1. **PIHAK PERTAMA** berkewajiban untuk:
 - a. Menjelaskan mengenai tugas atau perintah kerja/job description.
 - b. Membayar imbalan jasa yang sudah termasuk komisi (fee) sesuai dengan Perjanjian ini.
 - c. Mendapatkan laporan target penjualan/ pemenuhan kuota kebutuhan **PIHAK PERTAMA**.
 - d. Memelihara dan menjaga nama baik **PIHAK KEDUA**.
2. **PIHAK KEDUA** berkewajiban untuk:
 - a. Melaksanakan petunjuk atau instruksi yang diberikan oleh **PIHAK PERTAMA**, baik secara lisan maupun tertulis dengan penuh tanggung jawab dan sebaik-baiknya.
 - b. Memenuhi Target Kerja :
 1. Sales Volume Quota : Rp. 175.000.000,-/ 3 bulan,
 2. Sales Volume Quota : Rp. 200.000.000,-/ 6 bulan,
 3. Sales Volume Quota : Rp. 225.000.000,-/ 9 bulan,
 4. Jumlah Visit: 44 Klien /perbulan
 - c. Memelihara dan menjaga nama baik **PIHAK PERTAMA**.
 - d. **Memberikan laporan Sales target dan/atau keterangan** yang diperlukan dengan benar sesuai dengan waktu yang telah ditentukan.
 - e. Menginformasikan, baik secara lisan maupun tertulis, tentang kendala yang mungkin dapat terjadi dan menghambat kelancaran jalannya pekerjaan.

**PASAL 3
LARANGAN PARA PIHAK**

PARA PIHAK dilarang :

1. Membuat kesepakatan/perjanjian apapun yang terkait dengan 360° MARKETING dengan **Pihak Lain** di luar ketentuan dan kesepakatan **PARA PIHAK**.
2. Mengungkapkan rahasia masing-masing **PARA PIHAK** kepada Pihak Lainnya.
3. Memutuskan hubungan Kerjasama secara sepihak tanpa melalui informasi tertulis dan tanpa menyelesaikan pembayaran dan atau pekerjaan.

**PASAL 4
KOMPENSASI**

PIHAK PERTAMA berkewajiban untuk menunaikan kewajiban terkait kompensasi kepada **PIHAK KEDUA** sebagai berikut :

A. Sales Marketing dengan ketentuan :

Kompensasi	: Rp 4.000.000,-
Tunjangan (<i>Allowance</i>)	: Rp -

TOTAL	Rp 4.000.000,-
-------	----------------

B. Sales Fee : **10 %** dari margin yang didapat setelah dikurangi cost material

1. Sales fee diberikan jika Sales freelancer mendapatkan penjualan melebihi target yang diberikan.
2. Sales fee diberikan setelah customer/ Klien melakukan pelunasan pembayaran.
3. Fee sales akan diberikan jika target tiga bulan tercapai, jika tidak maka fee sales akan hangus.

C. Yang akan dibayarkan dengan cara transfer melalui no. rekening :

- No. Rek : xxxxxxxxxx
- Bank : xxxxxxxxxx
- Atas Nama : xxxxxxxxxx

**PASAL 5
MEKANISME PEKERJAAN**

PIHAK KEDUA dalam melakukan kegiatannya, sehubungan dengan pemenuhan kuota target sesuai Pasal 5 (a) akan berfokus pada beberapa hal :

- a. Melalui xxxxxxxxxx
- b. Melakukan xxxxxxxxxx
- c. Pendekatan kepada pihak-pihak xxxxxxxxxx
- d. xxxxxxxxxx
- e. xxxxxxxxxx

PASAL 6 JANGKA WAKTU

1. Perjanjian kerja sales marketing freelancer ini dimulai sejak ditanda tangani dan berlaku untuk jangka waktu 06 (Enam) bulan sejak tanggal **xx Mei 2022** sampai dengan **xx Juli 2022** dan dapat diperpanjang kembali sesuai dengan kesepakatan **PARA PIHAK**.
2. Perjanjian Kerja freelance akan berakhir, apabila:
 - a. Selama waktu Kontrak (6 bulan) freelancer tidak mencapai target dan atau 3 bulan berturut-turut tidak memenuhi target atau tidak terjadi penjualan.
 - b. Selama waktu Kontrak Freelancer melampaui target **50 %** dari yang di tetapkan sebelum masa kontrak habis, maka kontrak akan diperbaharui dan atau dibuatkan target baru dengan kesepakatan yang baru.
 - c. Jika selama 3 bulan berturut-turut tidak terjadi penjualan, namun dapat memenuhi target visit, minimal target quota, dan terdapat peluang besar dalam Quota-Quota yang dibuat, maka akan diteruskan hingga bulan ke enam.
3. Apabila **PARA PIHAK** tidak bermaksud memperpanjang perjanjian kerja sebagaimana disebut pada ayat 1 dalam pasal ini, maka **PARA PIHAK** harus memberitahukan secara tertulis kepada **PIHAK LAINYA** minimal 30 hari sebelum jangka waktu perjanjian ini berakhir, dan tidak ada pemberian kompensasi dalam bentuk apapun, kecuali apa yang menjadi Hak dari Pihak Kedua, selama bekerja dan mencapai Target minimum.

PASAL 7 PENYELESAIAN PERSELISIHAN

Dalam hal terjadi perselisihan mengenai Perjanjian kerja sales marketing freelancer ini, **PARA PIHAK** akan berusaha mencapai penyelesaian secara musyawarah dan kekeluargaan, apabila tidak tercapai kata sepakat maka kedua belah pihak setuju untuk menyelesaikan melalui jalur hukum hukum yang berlaku sesuai dengan Peraturan Perundang-undangan di wilayah Negara Republik Indonesia.

**PASAL 8
PENUTUP**

Demikian Surat Perjanjian kerja sales marketing freelancer ini dibuat pada hari dan tanggal yang tersebut dibawah, atas kesepakatan kedua belah pihak yang dibuat rangkap 2 (dua) dengan materai Rp 10.000, yang masing-masing mempunyai kekuatan hukum yang sama.

Jakarta, xx Mei 2022,

PIHAK PERTAMA

PIHAK KEDUA

(ANTONIUS HARI SAPTOADISA)
BUSINESS OPERATIONAL

XXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXX
SALES MARKETING FREELANCE